

# Come lavoriamo

Perché siamo diversi dagli altri e di noi ci si può fidare

# Specializzazione

- Facciamo solo 2 cose
  - Promozione ecommerce
  - Lead generation



Non facciamo siti, non facciamo comunicazione/pr a 360° ci occupiamo SOLO di generare contatti commerciali o aumentare la vendita di siti ecommerce

# Due armi e una bussola

- Le due armi che usiamo per fare il nostro lavoro sono:
  - Campagne pubblicitarie google ads
  - Campagne pubblicitarie FB ads
- La bussola del nostro agire è
  - Google Analytics / Google Search Console



# Come ci facciamo pagare

- Il nostro modo di essere pagati è semplice:
  - Apriamo per fare pubblicità al cliente un account pubblicitario Google che fatturi a noi (compriamo noi dall'Irlanda)
  - Apriamo per fare pubblicità al un account pubblicitario Facebook che fatturi a noi (compriamo noi dall'Irlanda)
  - Facciamo una fattura singola al cliente che contiene sia il nostro compenso che la spesa iniziale in Google Ads / FB Ads
  - 75% della fattura sono per comprare Google e FB e 25% sono il nostro compenso per la creazione/gestione/mantenimento delle campagne pubblicitarie.



# Quanto ci facciamo pagare

- La fattura minima è 500 Euro + IVA
- Che vuol dire 375 euro di acquisti pubblicitari e 125 euro per noi.

Il tutto funziona a ricarica, si paga la prima, noi facciamo il lavoro, si vede che risultati si ottengono se i risultati sono di soddisfazione ricaricate e continuate

Rischiamo in due ci si guadagna in due

# Perché diciamo che rischiamo in due?

- Perché 125 Euro della nostra prima commissione non coprono tutto il lavoro e la conoscenza che c'è nel mettere in piedi una campagna adeguata a ottenere risultati SUBITO.
- Se facessimo solo prime ricariche saremmo un'azienda in perdita e invece i clienti crescono con noi, il nostro rischio è il lavoro per arrivare subito al successo per 125 euro.
- Gli spazi pubblicitari sono comprati con account riservati al singolo cliente quindi sono verificabili, di qui la nostra trasparenza.

# Quanti contatti riceverete con la prima ricarica?

- Questo dipende in maniera rilevante dal vostro business, ci sono realtà che ottengono contatti a 2 euro a contatto, altre a 10 altre a 150.
- Dipende da concorrenza e offerta.
- Noi garantiamo che siamo bravi e che difficilmente trovate chi ottimizza meglio di noi le campagne, il NOSTRO interesse è che voi siate contenti perché solo così ricaricate/aumentate l'investimento pubblicitario.

# Mondo Ecommerce quanto si può crescere

- La promozione ecommerce è più complessa, se già vendete vuol dire che il vostro posizionamento commerciale è corretto allora si può stimare che qualora investiate un 15% del vostro fatturato con noi potete aspettarvi una crescita dello stesso dal 10 al 40% al mese.
- Se non vendete per nulla allora potrebbe non trattarsi solo di campagne pubblicitarie ma di qualcosa che non è perfetto nel vostro ecommerce, qui vi possiamo aiutare a scoprirlo.



# La vostra commissione è omnicomprendensiva o ci sono altri costi.

- Se avete un sito vostro per raccogliere i contatti o un vostro ecommerce per vendere. Non ci saranno altre spese.
- Se volete delle pagine di destinazione ottimizzate per migliorare la raccolta dati quelle sono aggiuntive (non sono incluse), ma nella maggioranza dei casi non servono, i contatti si possono raccogliere anche da un form delle campagne.
- Come non è inclusa la consulenza sul miglioramento del vostro ecommerce che forniamo insieme alla SEO ma è un campo più complesso e secondario quando ecommerce e campagne funzionano già. (possiamo comunque parlarne).

# Per qualsiasi altro chiarimento

- Ing. Andrea Falzin
- Amministratore Unico Internet Valore s.r.l.
  
- Cell 347.5012682
- Email [andrea.falzin@internetvalore.it](mailto:andrea.falzin@internetvalore.it)